**Дилерство оборудования Dahua №**

# \_\_\_ «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_» 20\_\_\_\_ г.

Общество с ограниченной ответственностью «СБВ-Видео» в лице Генерального Директора Струговщикова Дмитрия Владимировича, действующего на основании Устава (Далее по тексту Поставщик) с одной стороны и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(Далее по тексту – Дилер») с другой стороны, при совместном упоминании далее именуемые Стороны, заключили настоящий Договор (далее – Договор) о нижеследующем:

**1. Предмет договора.**

1.1. По настоящему Договору Поставщик поручает, а Дилер, принимает на себя обязательства по продвижению и реализации Оборудования Dahua, поставляемого Поставщиком Дилеру.

1.2. Ассортимент, количество и цена Оборудования Dahua согласовываются Сторонами применительно к каждой конкретной партии поставляемого Оборудования и указываются в Спецификации, являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора (Форма – Приложение1).

1.3. Условия системы скидок, предоставляемых Поставщиком Дилеру на оборудование Dahua, согласовываются Сторонами отдельно и указываются в Протоколе согласования условий поставки, объемов и платежей, к настоящему Договору (Приложение 2), являющемся его неотъемлемой частью.

**2.Обязательства сторон.**

# 2.1. Поставщик обязуется:

2.1.1. Регулярно, на основании согласованных сторонами Спецификаций, поставлять Оборудование Dahua

Дилеру;

2.1.2. Предоставлять Дилеру регулярные и проектные скидки на оборудование Dahua на постоянной основе

2.1.3. Уведомлять Дилера, письменно, либо посредством электронной переписки, об изменениях в номенклатуре Оборудования и/или его стоимости, а также любых иных существенных изменениях, связанных с выполнением Сторонами обязательств по настоящему Договору за 14 (Четырнадцать) календарных дней до введения таких изменений;

2.1.4. По заявке Дилера, бесплатно, предоставлять ему рекламную и техническую информацию

(Каталоги, сертификаты, листовки и т.д.) по поставляемому Оборудованию;

# 2.2. Дилер обязуется:

2.2.1. Ежеквартально выполнять согласованный с Поставщиком План продаж, выраженный в сумме поступлений денежных средств на расчётный счет Поставщика и количестве продукции, отгружаемой Дилеру со склада Поставщика.

2.2.2. Следовать политике сбыта, установленной Поставщиком, а также сообщать о нарушении настоящего пункта другими Дилерами Поставщика.

2.2.3. Размещать на собственном сайте в Интернете информацию об Оборудовании Поставщика (Сертификаты, фотографии, описание технических характеристик), а также логотип Поставщика и ссылку на его официальный Интернет - сайт ([www.sbv-video.ru](http://www.sbv-video.ru/));

2.2.4. Включать в собственные прайс-листы продукцию Поставщика, при том, цены на сайте и прайс-листе Дилера должны соответствовать ценам Прайс-листа Поставщика, а при условии, что в прайс-листе и на сайте у Дилера указывается лишь одна ценовая колонка, Цена должна соответствовать исключительно розничной цене, установленной Поставщиком;

2.2.5. Включать Оборудование Поставщика в свой Интернет-каталог, а при наличии у Дилера на сайте новостной ленты, также размещать новости, предоставляемые Дилеру Поставщиком;

2.2.6. Размещать образцы Оборудования, по согласованному Сторонами перечню, на своих фирменных стендах и в витринах;

2.2.7. Осуществлять активное продвижение продукции Поставщика.

* принимать участие в профильных выставках и представлять на них продукцию Поставщика;
* распространять маркетинговые материалы, предоставляемые Поставщиком среди целевой аудитории клиентов;
* принимать участие в публичных акциях и любых иных маркетинговых мероприятиях совместно с Поставщиком;

2.2.8. Осуществлять деятельность по внедрению продукции Поставщика в соответствующие проекты посредством сотрудничества с прямыми заказчиками и исполнителями;

2.2.9. Укомплектовать свой штат сотрудников сертифицированным техническим специалистом по продукции Поставщика (минимум один сотрудник);

2.2.10. Укомплектовать свой штат сотрудников сертифицированным Бренд-менеджером по продукции

Поставщика (минимум один сотрудник);

2.2.11. Не разглашать коммерческую тайну Поставщика, равно как и любую иную конфиденциальную информацию, ставшую известной Дилеру, в связи с исполнением настоящего Договора.

**3.Стоимость оборудования и порядок оплаты.**

* 1. Стоимость Оборудования, а также система скидок, предоставляемых Поставщиком Дилеру, устанавливается на основании согласованного Сторонами объема реализуемого Дилером Оборудования.
  2. В случае повышения цен на энергоносители, сырье и комплектующие, цена на Оборудование может быть изменена Продавцом в одностороннем порядке, согласно п. 2.1.3.
  3. Оплата Оборудования производится Дилером путем перечисления денежных средств на расчетный счет Поставщика в течении 3 (трех) рабочих дней с момента получения счета на оплату для каждой конкретной партии поставляемого Оборудования.
  4. В случае наличия у Дилера филиалов в других городах, отгрузки в их адрес производятся по цене головной организации с учетом консолидированного объема.
  5. Датой оплаты Оборудования считается дата поступления денежных средств на расчетный счет Поставщика.

**4.Условия поставки.**

4.1. Отгрузка Оборудования производится со склада Поставщика.

4.2. Отгрузка Оборудования должна быть произведена Поставщиком в течение 3 (Трех) дней с момента получения заявки от Дилера. При отсутствии возможности поставки в оговоренный срок, дата поставки согласовывается отдельно.

4.3. Поставка осуществляется посредством самовывоза Оборудования Дилером со склада Поставщика, либо согласованным Сторонами грузоперевозчиком, за счет Дилера.

4.4. Право собственности переходит к Дилеру с момента передачи ему Оборудования на складе Поставщика при самовывозе, либо передачи Оборудования Поставщиком первому перевозчику.

4.5. Датой поставки является дата передачи Оборудования первому перевозчику.

4.6. Претензии по количеству и качеству отгруженного Оборудования принимаются в течение 10 (Десяти) дней с момента получения Дилером Оборудования от перевозчика, исключительно в письменном виде, и рассматриваются Поставщиком в течение 10 (Десяти) дней с момента ее получения.

**5. Ответственность сторон.**

5.1.В случае нарушения Дилером сроков оплаты Оборудования согласно п. 3.3. настоящего Договора, Дилер уплачивает Поставщику пеню в размере 0,2 % от стоимости поставленного Оборудования, за каждый день просрочки платежа.

5.2.В случае нарушения Дилером политики сбыта, установленной Поставщиком, условия поставки Оборудования, согласованные Сторонами в настоящем Договоре, могут быть пересмотрены Поставщиком в одностороннем порядке, с последующим письменным уведомлением об этом Дилера.

5.3. Факт указанных в п.5.2. настоящего Договора нарушений выявляется Поставщиком самостоятельно. При этом Поставщик не обязан раскрывать Дилеру источники информации, а также документально подтверждать свои выводы.

5.4. Стороны пришли к соглашению, что информация о стоимости Оборудования, о системе скидок, предоставленных Поставщиком Дилеру, равно как и иные существенные условия настоящего Договора, составляют коммерческую тайну, которая не может разглашаться третьим лицам не одной из Сторон.

**6. Сроки действия договора.**

6.1. Настоящий Договор заключен сроком на 1 (Один) календарный год и считается пролонгированным ежегодно, если не одна из Сторон за 30 (Тридцать) дней до истечения указанного срока письменно не заявит иное.

**7. Основания досрочного прекращения договора.**

7.1. Поставщик вправе в одностороннем порядке отказаться от выполнения своих обязательств по настоящему Договору и расторгнуть его, письменно уведомив об этом Дилера за 14 (Четырнадцать) календарных дней, в случае:

7.1.1. Невыполнения Дилером обязательств по настоящему Договору;

7.1.2. Прекращения производства Оборудования;

7.1.3. Разглашения Дилером конфиденциальной информации, которая стала известной ему в результате заключения настоящего Договора.

7.2. Дилер, вправе отказаться от выполнения своих обязательств по настоящему Договору в одностороннем порядке и расторгнуть его, письменно уведомив об этом Поставщика, в случае существенного нарушения Поставщиком условий указанного договора или необоснованного отказа от выполнения своих обязательств по Договору.

**8. Заключительные положения.**

8.1. Во всем остальном, что не указано в настоящем Договоре, Стороны будут руководствоваться действующим законодательством Российской Федерации.

8.2. Споры и разногласия, возникающие при исполнении обязательств по настоящему Договору, будут разрешаться Сторонами путем переговоров, а при невозможности разрешения мирным способом, подлежат рассмотрению Арбитражным судом Ставропольского края.

**9. Адреса, реквизиты и подписи Сторон.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Поставщик:** | **Дилер:** |
| **ООО «СБВ-Видео»**  ИНН 2634806997 ОГРН 1122651027487,КПП 263401001,  Юридический адрес: 355041, г. Ставрополь, ул. Лермонтова 312 А  Ставропольский филиал ПАО "БИНБАНК"  Расчетный счет: 40702810746000000141  Корреспондентский счёт: 30101810100000000791  БИК: 040702791  ИНН: 5408117935  КПП: 263443001  ОКПО: 62623740  тел. (8652) 71-27-71; 35-86-06;  Сот.: +7-961-487-62-36;  +7-962-442-71-20;  e-mail: [info@sbv-video.ru](mailto:info@sbv-video.ru)  E-mail: sbv-video@yandex.ru  [www.sbv-video.ru](http://www.sbv-video.ru/)  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/Струговщиков Д.В./ | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/ |